

Vleespluimveemarkt in beweging

De markt voor de Nederlandse vleeskuikenhoudery is behoorlijk aan het veranderen.

Daar waar de alternatieve vleeskuikenhoudery aanvankelijk een kleine nichemarkt was, zijn er, nu er door de retail afspraken zijn gemaakt, verschuivingen aan het plaatsvinden.

Naast de zogenoemde 1-ster kip, een langzamer groeiend ras waarbij de kuikens vanaf 3 weken beschikking hebben over een buitenuitloop, heeft inmiddels het tussensegment "de kip van morgen" een plek verworven.

De gezamenlijke supermarkten hebben zich onder druk van maatschappelijke groeperingen gecommitteerd deze kip als versproduct te gaan aanbieden.



Het laatste segment zou beter aansluiten bij de huidige vleeskuikenhoudery omdat hiervoor de huidige stallen met slechts kleine aanpassingen gebruikt kunnen worden.

Kanttekeningen:

Door de jaren heen heeft de vleespluimveehoudery van Nederland zich op wereldniveau ontwikkeld als een voorbeeldland met de beste technische resultaten en daardoor de laagste CO₂ footprint en NH₃ uitstoot. Inmiddels blinken we ook op veterinair gebied uit in ons lage verbruik van diergeneesmiddelen en goed gecontroleerde systeem.

Met name in onze West-Europese markt heeft ons land hierdoor een gunstige kostprijs ontwikkeld ten opzichte van de omringende landen.

Door het toepassen van de nieuwe concepten gaan we een stap terug doen in voeder-efficiëntie en energie-verbruik.

Onlangs hebben we de conclusies kunnen lezen van een recent Rikilt onderzoek in opdracht van het mi-

nisterie van economische zaken: het meest duurzame consumptie-ei is niet meer te koop in de Nederlandse winkels.

Dezelfde situatie lijkt te gaan ontstaan voor kipfilet en kippenbouten, op zich een bijzondere ontwikkeling.

Effecten:

Doordat de bedrijven die omgeschakeld zijn aanzienlijk minder vlees produceren per m²/jaar vindt er momenteel een afname in productie plaats. De stalruimte om dit te compenseren is er niet zomaar bij gebouwd, met als gevolg een toenemende vraag.

Met name de gangbare vleeskuikenhoudery heeft daar de afgelopen periode de vruchten van geplukt door hogere opbrengstprijzen.

Laatstgenoemde ontwikkeling maakt omschakeling naar een alternatieve houdery niet gemakkelijker omdat hierdoor met name het tussensegment wat achterblijft in rendement.

De afzet van de gangbare houdery zal zich naast export meer dan

voorheen gaan toelagen op het bewerken van verse producten die niet binnen genoemde retail-afspraken vallen. Gezien onze gunstige kostprijs in dit segment zal er zeker een aanzienlijke rol weggelegd blijven voor onze reguliere vleeskuikenhoudery.

Hoe de ontwikkelingen verder zullen verlopen is voor velen nog een grote vraag.

De vierkants-verwaarding van het vlees met een hogere kostprijs is daarbij wellicht een uitdaging. Met elkaar zullen we de ontwikkelingen nauwlettend volgen.

Als Coöperatie "De Valk Wekerom" UA hebben we ervaring en kunnen we, in de diverse vormen van houdery, ook met langzaam-groeiende rassen, met u meedenken. Mocht u na willen denken over een switch, laat u het ons weten. Wellicht kunnen we iets voor u betekenen.

Leo Timmer
Specialist vleeskuikenshoudery