



De Valkenier



S E P T E M B E R 2 0 1 8

**VARKENSHOUDERS
TEVREDEN
OVER KORTE LIJNEN
DE VALK WEKEROM**

**PRODUCTIEBEDRIJF
MEPPEL
VOOR PLUIMVEEVOER
KAN SNEL SCHAKELN**

**NIEUW
ASSORTIMENT
VOOR
VLEESKUIKENS**



Inhoud

Colofon	2
Van de directie	3
Nieuwe verkoopleider Eduard Hettinga	4
Consument wil duurzaam en verantwoord voedsel	5
Laag water en handelsoorlog beïnvloeden grondstofprijzen	6
Varkenhouders: „Buitendienst staat binnen paar uur voor de deur“	8
Pluimveehouder: „Succes afhankelijk van kip, boer én voer“	10
Nieuw assortiment voor vleeskuikens	12
Fittere vleesvarkens door verbeterd voer	13
Productiebedrijf Meppel voor pluimveevoer kan snel schakelen	14
Hergebruik in de veevoederindustrie	16
Resultaten rundveeonderzoek:	16
Effect van water toevoegen aan TMR	16
Haksellengte mais heeft invloed op dichtheid in opslag	17
Tips fosfaatrechten	18
BTW-voordeel door afschaffing landbouwregeling	18
Privacyverklaring aangepast	19
Buitenlands bezoek	19

Colofon



De Valkenier is een uitgave van Coöperatie De Valk Wekerom UA. Het blad wordt verspreid onder de zakelijke contacten van de coöperatie.

Adres	Hoge Valkseweg 58, 6741 GN Lunteren Postbus 3, 6740 AA Lunteren	Druk	Drukkerij Perfect, Barneveld
Telefoon	(0318) 46 11 41	Opzegging	Wilt u de Valkenier niet meer ontvangen, stuur dan een e-mail naar info@dvw.nl
E-mail	info@dvw.nl		
Website	www.dvw.nl		
Redactie	Gert Kampert	Aansprakelijkheid	Overname van artikelen is alleen toegestaan na schriftelijke toestemming van de redactie. Hoewel aan de inhoud van de Valkenier alle mogelijke zorg wordt besteed, is de redactie niet aansprakelijk voor eventuele onjuistheden of onvolledigheden.

Tekstproductie en eindredactie	Gosselink Tekst - Vierakker
Opmaak	Appeltje S - Lochem

VAN DE DIRECTIE

Biologische voeders in de lift

De afgelopen jaren is de biologische veehouderijsector flink gegroeid. Als Coöperatie De Valk Wekerom hebben we deze ontwikkeling vanaf het begin meegemaakt. We zagen en zien nog steeds een forse toename van de verkoop van biologische voeders.

In 2000 kregen we met het eerste legpluimveebedrijf te maken dat omschakelde naar biologisch. In de daarop volgende jaren maakten tal van varkens- en rundveebedrijven de overstap. Coöperatie De Valk Wekerom is als het ware meegegroeid met deze marktontwikkelingen. Bovendien liggen de meeste biologische legpluimveebedrijven middenin ons werkgebied. Daardoor zit de pluimveehouderijsector als het ware in onze genen. De grafieken op deze pagina laten goed zien hoe de omzet van biologisch voer bij Coöperatie De Valk Wekerom de laatste jaren is gestegen. En deze ontwikkeling zet zich door.

Samenwerking met Agruniek-Rijnvallei

Steeds meer veehouders besluiten om voor concepten te gaan produceren. Daardoor blijft de

vraag groeien naar voer dat is afgestemd op de specifieke eisen en wensen die deze overstap met zich meebrengt. Bovendien worden de eisen voor de productie van biologische voeders strenger en anders. Kortom, het hele proces wordt steeds complexer. Tot op heden gebeurde de productie van biologische voeders door derden. Maar nu gaat Coöperatie De Valk Wekerom de productie zelf ter hand nemen. Hiervoor wordt in onze fabriek in Meppel een compleet nieuwe productielijn ingericht. Tegelijkertijd is er een samenwerking opgestart met Agruniek-Rijnvallei voor de productie van biologisch voer. Daarbij gaat het met name om de inkoop van grondstoffen, het up-to-date houden van de kennis op het gebied van regelgeving en marktontwikkelingen. Beide partijen blijven zelfstandig de



Michael Mackaay, directeur

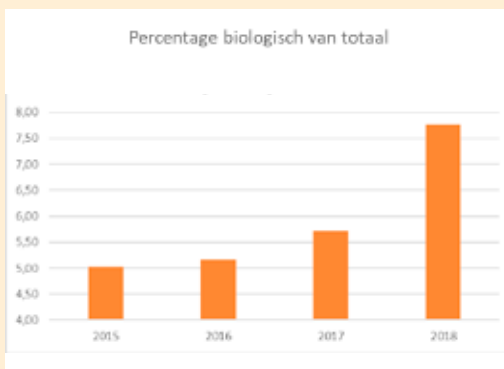
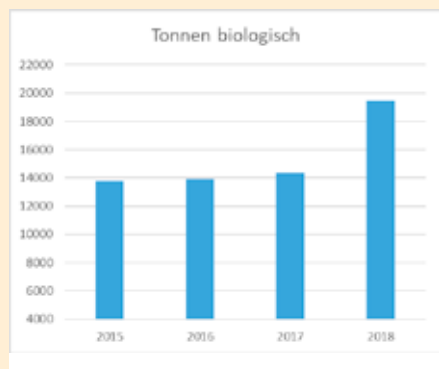
‘In onze fabriek in Meppel wordt een compleet nieuwe productielijn ingericht’

markt bedienen met hun eigen assortiment. Als afnemer van De Valk Wekerom verandert er voor u dus niets. Van order tot factuur blijft alles zoals het was.

Omschakeling

Mocht u overigens geïnteresseerd zijn in de omschakeling naar biologisch produceren, dan kunt u hiervoor bij SKAL biocontrole de nodige informatie inwinnen. Op hun website www.skal.nl kunt u onder andere lezen aan welke eisen een bedrijf moet voldoen. Maar u kunt uiteraard ook contact opnemen met één van onze specialisten in de buitendienst. Ook zij kunnen u alles vertellen over biologisch produceren en helpen u graag op weg.

De productie van biologische voeders bij Coöperatie De Valk Wekerom





Nieuwe verkoopleider

Eduard Hettinga

Sinds kort is Eduard Hettinga werkzaam bij De Valk Wekerom. Op deze pagina stelt de kersverse verkoopleider zich aan u voor.



'Ik zie volop kansen in de markt'

Ik ben 37 jaar en geboren en getogen in Luttelgeest in de Noordoostpolder op een melkveebedrijf. Na afronding van de Hogere Landbouw School, richting dier- en veehouderij, ben ik verhuisd naar Schalkhaar bij Deventer. Hier woon ik samen met mijn vrouw en onze drie kinderen. Na mijn studie ben ik gestart bij een detacheringsbureau in de

financiële dienstverlening. In de afgelopen jaren heb ik een grote diversiteit aan opdrachten en functies vervuld bij de Rabobank. Ik heb daarbij in veel regio's in Nederland gewerkt waaronder meerdere keren op de Veluwe. Dat was in de rol van analist, accountmanager, teamleider en manager voor niet-agrarische, maar in de laatste jaren met name agrarische relaties/teams.

Dynamiek

De laatste jaren zat ik weer frequent bij de boer aan tafel. Dat beviel mij goed. Het sluit aan op mijn agrarische achtergrond. Hierdoor ben ik om mij heen gaan kijken naar een baan in de agribusiness en kwam ik de vacature bij Coöperatie De Valk

Wekerom tegen. De dynamiek van de sector en de afwisseling die de functie biedt spreken mij ontzettend aan. Dit beeld werd bevestigd tijdens de gesprekken en ik werd gaandeweg nog enthousiaster - en andersom gelukkig ook.

Ik kijk ernaar uit om bij Coöperatie De Valk Wekerom aan de slag te gaan. Ik zie volop kansen in de markt en verheug me erop een bijdrage te mogen leveren om deze kansen te benutten, zodat Coöperatie De Valk Wekerom in de komende jaren verder kan groeien als coöperatie.

'Ik houd van de dynamiek en afwisseling in de sector'



VRAAG NAAR BIOLOGISCHE VOEDING BLIJFT GROEIEN

Consument wil duurzaam en verantwoord voedsel

De agrarische sector heeft te maken met een markt waarin gezondheid en duurzaamheid steeds belangrijker worden. Consumenten worden zich steeds bewuster van hun voeding. Ze letten op hoe het geproduceerd wordt, ze eten minder (maar wel béter) vlees en vragen ook om betere kwaliteit groente en fruit.

De afzet van biologische voeding groeit in Nederland veel sneller dan de afzet van de rest van de foodmarkt zo blijkt uit cijfers van de afgelopen vijf jaar. In deze periode is de verkoop van biologische voeding jaarlijks met gemiddeld 10% gestegen, terwijl de foodmarkt als geheel niet meer dan 1% per jaar groeide.

‘Consumenten beoordelen dat biologisch voedsel veilig is en dat de keten transparant is over de herkomst van het eten’

De verwachting is dat deze groei de komende jaren verder zal aanhouden en dat het marktaandeel biologisch in Nederland zal groeien van 3% nu naar 7% in 2025. Daarmee loopt Nederland overigens nog altijd achter ten opzichte van het buitenland. In Denemarken is het biologische marktaandeel ruim 8%, terwijl het marktaandeel in Duitsland ruim 4% bedraagt.

Waarom biologisch voedsel?

De sterkst groeiende categorieën biologische voeding zijn eieren, vlees, brood en banket, soep en babyvoeding. Wat zijn de drie belangrijkste redenen voor de consument om te kiezen voor biologisch? Ten eerste hebben recente schandalen in de reguliere voedselketen het vertrouwen van de consument geschaad. De strikte eisen waaraan de productie en verkoop van biologisch eten moet voldoen, geeft de consument vertrouwen. Consumenten beoordelen dat biologisch voedsel veilig is en dat de keten transparant is over de herkomst van het eten. Een tweede reden is dat de consument zich meer en meer bewust wordt van de impact van voedsel op de gezondheid. Uit onderzoek blijkt dat biologisch in de ogen van veel consumenten gezonder is dan gangbaar geproduceerd voedsel.

De laatste reden om voor biologisch voedsel te kiezen heeft met de sterke groeicijfers en het toenemende marktaandeel ervan te maken. Dat leidt ertoe dat de grote supermarktketens en discounters hun aanbod van biologische producten verbreden. Biologisch voedsel wordt daardoor toegankelijk voor een breder publiek. De verwachting is dat het prijsverschil tussen biologisch en regulier verder afneemt door verdere professionalisering van de keten en hogere rotatiesnelheid op het schap.

DIRECTEUR DE VALK WEKEROM:

Vraag naar duurzaam voedsel leidt tot maatwerkvoer

De groeiende vraag naar biologisch en duurzaam verantwoord voedsel is ook merkbaar binnen De Valk Wekerom. Directeur Michael Mackaay ziet door die ontwikkeling de vraag naar diervoeder veranderen. „We doen inmiddels behoorlijk wat biologisch voer. Dat past bij onze klanten. Dat zijn merendeel kleinere familiebedrijven, die relatief snel kunnen en willen omschakelen. Wij hebben daar vanzelfsprekend op ingegaakt. Een ander voorbeeld, het Beter Leven keurmerk kuikens, betreft traag groeiende vleeskuikens. Die hebben meer ruimte, daglicht, uitloop en afleiding. Dat vereist speciale voeders met een andere samenstelling. We hebben daar onze eigen recepten voor ontwikkeld. Met als resultaat: heel mooi maatwerkvoer.“



GRONDSTOFFENMARKT IN 2018

Laag water en handelsoorlog beïnvloeden grondstofprijzen

Door de langdurige droogte in Rusland en Europa (Duitsland, Polen en Baltische staten) zijn de prijzen van grondstoffen, zowel granen, eiwitten en bijproducten, fors gestegen. Naast de kleinere opbrengsten zijn er door het lage water in de rivieren logistieke problemen. Verder heeft de handelsoorlog van de V.S. en China invloed op de prijsvorming.

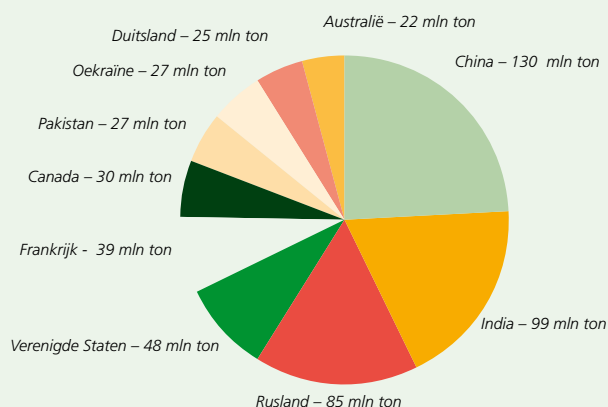
Tarwe

Bij tarwe maken we onderscheid in 'harde' en 'zachte' tarwe. Harde tarwe (baktarwe) wordt doorgaans voor brood gebruikt en komt vooral uit Duitsland, Frankrijk en Engeland. In ons land wordt vanwege het klimaat vooral zachte tarwe verbouwd. Die wordt hoofdzakelijk gebruikt als veevoer. Door afnemende wereldvoorraden, met name in Europa (128 mln ton in 2018 versus 142 mln ton in 2017) en Rusland (68 mln ton in 2018 versus 85 mln ton in 2017), zijn de prijzen van (zachte) tarwe sinds april gestegen van € 17,80 naar € 22,- per 100 kg franco put Lunteren. Een stijging van ruim 25%.

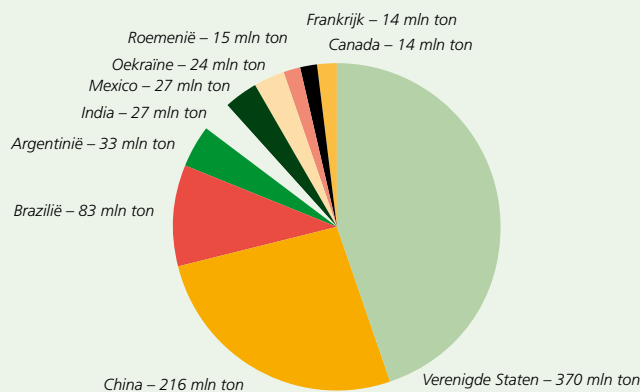
Mais

De maisprijzen zijn door de hogere tarweprijzen ook gestegen. De stijging van de maisprijs is echter minder groot dan bij tarwe en ligt momenteel op € 21,75 per 100 kg franco put. De verwachting van de maaisproductie in de EU 28 ligt voor dit jaar op ruim 61 mln ton (59,5 mln ton in 2017). Als we kijken naar de belangrijkste productielanden in de wereld, die voor ons van belang zijn, hebben Brazilië (83 mln ton in 2018 versus 99 mln ton in 2017) en Argentinië (33 mln ton in 2018 versus 41 mln ton in 2017) minder geoogst. Oekraïne produceert dit jaar 28 mln ton (24 mln ton in 2017) en Frankrijk verwacht een oogst van 13 mln ton (14 mln ton in 2017). De V.S. verwacht dit jaar een oogst van 360 mln ton (370 mln ton in 2017). Hiervan wordt een groot deel gebruikt voor de ethanolproductie, als bijmenging in benzine.

De top 10 van landen naar productie van tarwe (2017/2018)



Top 10 van landen naar productie van mais (2017/2018)





‘De maisprijzen zijn door de hogere tarweprijzen ook gestegen’

Gerst

In tegenstelling tot vorig jaar liggen de prijzen van gerst dit jaar boven die van tarwe. Op dit moment liggen de prijzen op € 22,20, in april € 18,- per 100 kg franco put. Gerst wordt op dit moment beperkt aangeboden. De productie in de EU 28 komt dit jaar uit op 57 mln ton (58,5 mln ton in 2017). De belangrijkste bepalende factor voor de prijs op termijn is de vraag vanuit China.

Productie sojabonen

Brazilië	119 mln ton in 2018 (115 mln ton in 2017)
Argentinië	37 mln ton in 2018 (55 mln ton in 2017)
Verenigde Staten	119 mln ton in 2017 (verwachte oogst in okt./nov. 2018: 124 mln ton)
Europa	2,6 mln ton in 2017 (verwachte oogst in okt./nov. 2018: 2,8 mln ton)

Sojaschroot

Bij de productie van sojabonen is er een oogst in februari/maart op het zuidelijk halfrond (Brazilië en Argentinië) en in oktober/november op het noordelijk halfrond (V.S. en Oost-Europa).

De prijzen van Argentijnse sojaschroot lagen begin dit jaar op € 32,-. Door de kleine oogst in Argentinië stegen de prijzen naar € 41,-. Door de goede oogstverwachting voor dit jaar in de V.S. zijn de prijzen weer gedaald naar € 35,- per 100 kg franco put Lunteren. Of de prijzen op korte termijn nog verder zullen dalen, is afhankelijk van de handelsoorlog tussen de V.S. en China en de euro/dollar. De Chinezen hebben een 25% importheffing ingevoerd op Amerikaanse bonen. Hierdoor importeert China meer bonen uit Zuid-Amerika, vooral uit Brazilië. Europa is daardoor aangewezen op bonen uit de V.S. Verder is de euro/dollar een belangrijke factor waar het de prijsvorming betreft. Door de zwakke lira in Turkije en de zorgen om leningen die Frankrijk, Spanje en Italië in Turkije hebben uitstaan, is de euro verzwakt ten opzichte van de dollar. Hierdoor stijgen de prijzen van sojaschroot.

Zonnepitschroot

In (leg)pluimveevoerders is zonnepitschroot ook een zeer belangrijke grondstof. Oekraïne en Argentinië zijn belangrijke productielanden. De laatste maanden zijn de prijzen van zonnepitschroot gestegen, vooral doordat China op zoek is naar alternatieve eiwitbronnen voor de vervanging van soja.

Raapschroot

Gedurende begin van het jaar waren de prijzen van raapschroot relatief hoog. Belangrijkste oorzaak hiervoor waren de grote importen van Argentijnse biodiesel. Hierdoor werd de vraag naar Europese raapolie kleiner. Om toch de crushmarges op peil te houden, werd raapschroot tegen hogere prijzen aangeboden. Naar verwachting zullen de prijzen op korte termijn niet gaan dalen.

Mengvoederprijzen

De verwachting is dat de mengvoederprijzen de aankomende periode nog licht zullen stijgen.



VARKENSHOUDERS TEVREDEN OVER KORTE LIJNEN DE VALK WEKEROM

Buitendienst staat binnen

De broers Wim en Gerard Schut uit Bennekom pachten sinds twee jaar een varkensbedrijf in Bennekom. Aanvankelijk lieten de resultaten te wensen over. Een verandering van voer bleek de oplossing. De Valk Wekerom speelde daarbij een belangrijke rol. Het begin van een vruchtbare samenwerking.

Ze liepen beiden al een tijdje rond met het idee om samen een eigen varkensbedrijf te beginnen. Voor hun zoektocht doorkruisten Wim (34) en Gerard Schut (30) het hele land. Uiteindelijk deed zich een ideale gelegenheid voor op steenworp afstand van hun ouderlijk huis. Het varkensfokbedrijf waar Wim al fulltime werkte en waar Gerard enkele uren in de week werkzaam was, kwam te koop. „We waren het er snel over eens. Dit moeten we doen”, vertelt Wim.

Voor de financiering klopten ze tevergeefs bij een bank aan. Jan Schuttert, eigenaar van Handelhuis Schuttert in Ommen, wilde de jonge ondernemers echter wel een kans geven. Hij kocht het onroerend goed en besloot dit aan de broers te verpachten. De nog aan te schaffen veestapel moest wel uit eigen zak worden betaald.

Lastige beslissing

Enmaal op eigen benen gooide het ondernemende tweetal het

roer volledig om. Het voormalige varkensfokbedrijf werd een vermeerderingsbedrijf met vleesvarkens. Dat ging echter niet zonder slag of stoot. „In het begin hadden we vooral problemen met de conditie van de zeugen. Onze toenmalige voerleverancier had een bepaalde visie. Die zal bij andere varkensbedrijven vast wel werken, maar bij ons helaas niet.” Dat leidde er uiteindelijk toe dat er voor een andere leverancier werd gekozen: De Valk Wekerom.

„Een lastige beslissing hoor, want we hadden echt een goede klik met de vertegenwoordiger van dat andere bedrijf.” De keus viel uiteindelijk op De Valk Wekerom omdat ze daar in het verleden al eens contact mee hadden.

Het bedrijf

Het bedrijf van de gebroeders Schut is een zogeheten gesloten varkensbedrijf. Dat betekent dat zowel de vermeerdering als het grootbrengen van de biggen binnen de eigen muren gebeurt. Het bedrijf telt 580 zeugen en 5.700 vleesvarkens. De zeugen worden gehouden in een strostal. Een bewuste keuze vertelt Gerard Schut. „Als ik die zeugen zo lekker in het stro zie liggen, dat is zo'n prachtig gezicht.” De zeugen die de toekomstige vleesvarkens moeten leveren, fokken ze ook zelf. De kern van deze eigen aanfok bestaat uit 40 zeugen.



Het is inmiddels een echt familiebedrijf. Rechtsachter Wim en Gerard en hulpje Roan de Rooy. Op de voorste rij Floor, Tamara, Daniël en Arend.

paar uur voor de deur

En daar hadden ze naar eigen zeggen „warme herinneringen aan overgehouden”. Medewerker buitendienst Marcel Witteveen werd hun vaste contactpersoon. „Ook met hem klikte het direct. Dat vinden we erg belangrijk.”

Schot in de roos

Op advies van de specialisten van De Valk Wekerom werd voor een ander voedingsbeleid gekozen. Het voer moest tijdens de drachtige periode van de zeugen niet schraal, maar juist extra voedzaam zijn. Bovendien werd geadviseerd het voer gelijkmatiger toe te dienen. Die voeraanpassing bleek een schot in de roos. Met name waar het de gespeende biggen per zeug per jaar betrof. De gebroeders noteren nu 31 per zeug. „Een heel

mooi resultaat. Zeker als je weet dat wij het in het begin op 26 zaten. Het is nu de kunst om dit resultaat vast te houden”, aldus de broers.

De keuze voor De Valk Wekerom pakte dus goed uit. „Wat ons vooral ook bevalt is de platte organisatie met korte lijnen. Als we de buitendienst medewerker bellen omdat hier iets speelt, staat hij een paar uur later al voor de deur. En is er een voeraanpassing nodig, dan is dat 24 uur later voor elkaar.”

Opvolger?

Binnen het bedrijf hebben de broers elk hun eigen taak. De zeugen zijn Gerards terrein. Wim richt zich op de vleesvarkens en op de bijkomende (administratieve)

zaken die het runnen van een varkensbedrijf met zich meebrengt. Sinds kort is ook Floor, de vrouw van Wim, werkzaam in het bedrijf. Ze gaf haar baan als apotheekassistente op. Haar domein is de kraamstal. Het is dus een echt familiebedrijf geworden.

Is er onder één van hun drie kinderen een potentiële opvolger? „Ach, we moeten ons eerst nog maar eens bewijzen”, klinkt het bescheiden. Als even later ter sprake komt dat ze over vijf jaar de mogelijkheid krijgen het bedrijf te kopen, klinkt er meer vertrouwen door in Wims woorden: „Als de opgaande lijn zich zo doorzet, tekenen we bij het kruisje.”

PLUIMVEEHOUDER BOEKT GOEDE RESULTATEN MET EERSTE KOPPEL IN NIEUWE STAL

Succes afhankelijk van kip,

De familie Van den Broek uit Otterlo bouwde vorig jaar maart een nieuwe vrije uitloopstal voor leghennen. Twee oude kippenschuren werden gesloopt. Die voldeden na ruim 40 jaar niet meer aan de eisen van deze tijd. Het pluimveebedrijf betreft het voer van Coöperatie De Valk Wekerom. „Op het voer gaan we niet bezuinigen. Uiteindelijk betaalt zich dat vanzelf terug.“

Er breekt een spannende periode aan voor pluimveehouder Wilco van den Broek. De eerste lichter leghennen van vorige jaar in de nieuwe stal is net vervangen door een nieuw koppel. Broederij Ter Heerdt leverde de 26.250 jonge LSL Lite leghennen. Als die straks net zo productief zijn

als het eerste koppel, is Van den Broek een tevreden man. „Het vorige koppel bestond uit 25.000 leghennen. Die waren goed voor 441 eieren per opgehokte hen. Dat is 40 eieren boven de norm. Een heel mooi resultaat“, aldus de pluimveehouder.

Staan de kammen goed?

Na de verplichte hygiëne maatregelen en een paar zachte kloppen op de toegangsdeur betreden we voorzichtig de stal. De jonge leghennen moeten nog wennen aan hun nieuwe onderkomen en aan de aanwezigheid van mensen. Bij binnenkomst deinzen ze wat terug en vliegt er een aantal op. „Over een paar weken kun je gewoon

de stal binnen lopen. Dan blijven ze rustig zitten. We moeten nu eerst nog wat aan elkaar wennen“, weet Wilco van den Broek. Hij is in de beginperiode regelmatig in de stal te vinden. „Ik ben altijd naar de kippen aan het kijken. Hoe is hun gedrag? Staan de kammen goed? Zijn ze luidruchtig. Allemaal tekenen die mij vertellen hoe de hen zich voelt.“ Zodra ze gaan leggen, is hij nog meer tussen de leghennen te vinden. „Ik verwijder regelmatig de eieren die op de grond of in het systeem liggen. Zo leer ik de hennen om hun ei netjes in het nest te leggen.“

Aangenaam klimaat

De nieuwe pluimveestal meet 96 bij 21 meter en is uitgevoerd met tal van technische snufjes.



De Valk Wekerom organiseerde vorig jaar een open dag tijdens de opening van de nieuwe stal.

boer én voer

Via de stal regelcomputer wordt alles dagelijks nauwlettend in de gaten gehouden, zoals voeren en waterverbruik, hengewicht en klimaat. Voor onder andere het arbeidsgemak is een strooiselverwijdersysteem en een mestband zonder mestput geïnstalleerd. De ventilatie in de stal gebeurt op basis van een gelijkdrukstelsel. Dat is bij uitstek geschikt voor vrije uitloopstallen.

Op het dak staan inblaas- en afzuigventilatoren die, in combinatie met een grote lengteventilator, voor een aangenaam klimaat in de stal zorgen. Binnen is er een koele zachte trek voelbaar en er is weinig stof in de lucht. „Er is zicht tot aan het andere eind van de stal en de

kip voelt er zich goed”, zegt Van den Broek.

Scherp voeren

Reino Slingerland is medewerker buitendienst van de Valk Wekerom. Hij is kind aan huis bij de familie Van den Broek en stapt regelmatig samen met de pluimveehouder de stal in. Wilco van den Broek: „Twee zien er meer dan één. Ook voorkomt het dat ik iets over het hoofd zie wanneer ik druk ben met de asperges en kersen.” Hij maakt dankbaar gebruik van de kennis en praktijkervaring van medewerker buitendienst Slingerland. Die zegt over zijn rol: „Ik help pluimveehouders om de jonge hennen op te fokken naar volwaardige leghennen en begeleid ze vervolgens gedurende

de hele ronde om samen de hennen gezond en productief te houden. Een kwestie van monitoren en sturen. Voer is daarbij een belangrijke factor. Vooral tijdens de opstartfase passen we dat voortdurend aan. In het begin bijvoorbeeld met extra makkelijk opneembare aminozuren uit vismeel en smakelijke producten, zoals CCM en kruiden. Later aangevuld met voornamelijk calcium en energierijke producten. Als de hennen eenmaal leggen, schakelen we over op regulier legvoer. Maar ook dan kun je nog schakelen en scherp voeren.” Wilco van den Broek beaamt dat voer een belangrijke succesfactor is. „Maar”, zegt hij „alles moet kloppen. Het gaat om de kwaliteit van kip, boer én voer.”



Wilco van den Broek tussen de nieuwe leghennen in de vorig jaar gebouwde vrije uitloopstal.

Het bedrijf

Wilco van den Broek (35) zit samen met zijn ouders en echtgenote Petra (34) in een maatschap. Hun boerenlandwinkel opende de deuren in 1999. Mensen kunnen er zes dagen per week terecht voor asperges van eigen land, kersen uit de eigen bongerd en scharreleieren van eigen leghennen. Maar ook diverse andere producten gaan er over de toonbank. Het bedrijf ligt aan de Apeldoornseweg. De moeder van Wilco: „Vroeger hadden we koeien. Als die uitbraken en over de weg liepen, mopperden we altijd op het drukke verkeer. Nu we een winkel hebben, zijn we er dankbaar voor.”

VOOR DE GEHELE VLEESPLUIMVEESECTOR

Ons nieuwe assortiment voor vleeskuikens

De vleespluimveesector is één van de meest innoverende sectoren. Veranderingen in markten, milieu- en wetgeving en pluimveefokproducten zijn aan de orde van de dag. Ook Coöperatie De Valk Wekerom zit niet stil. In overleg met fokkerijbedrijven, onderzoeksinstituten, toeleveranciers en afnemers hebben we een nieuw assortiment voor vleeskuikens ontwikkeld. Dit assortiment, dat sinds juli 2018 beschikbaar is, beslaat de volle breedte van de vleespluimveesector: regulier, Beter Leven STER vlees, boeren- en premiumconcepten.

Presto

De Presto voerlijn is gericht op een maximale technische prestatie met een minimale milieubelasting. Het zorgt voor een hoge vleesproductie per jaar met een lage input van grondstoffen. Presto heeft een zeer lage CO2-footprint. Bovendien zorgt het voor een maximale vleesproductie en een lage kostprijs per kg vlees. Met als resultaat een hoog saldo per m² staloppervlakte.

Vitaal

De kernwoorden van de Vitaal voerlijn zijn gezondheid en veiligheid. Vitaal zorgt namelijk voor een gezonde vleesproductie met als doel: géén gebruik van antibiotica - en voedingssupplementen. Speciale grondstoffen, waaronder CCM en visproducten, vormen een wezenlijk onderdeel van deze voerlijn. Die kent een minimaal aantal voerwisselingen; passend bij de leeftijd en de weerstand van kuikens.

Balans

Bij de Balans voerlijn gaat het om een juiste balans tussen kostprijs, arbeid en productie. Deze lijn is uitstekend te gebruiken naast drinkwater- en mengvoersupplementen.

PRESTO

1500	VLK.PRESTO.PRESTART.MINI.KK
1502	VLK.PRESTO.START.MINI.KK.MAX
1503	VLK.PRESTO.START.KRUIJ.MAX
1551	VLK.PRESTO.KK.GROEI 1.SAL
1553	VLK.PRESTO.KK.GROEI 1.MAX
1554	VLK.PRESTO.K.GROEI 2.SAL
1555	VLK.PRESTO.K.GROEI 2.MAX
1557	VLK.PRESTO.K.3.MAX
1558	VLK.PRESTO.K.3.NAR
1559	VLK.PRESTO.K.3
1531	AV.VLK.PRESTO.KK.GROEI 1.SAL.KERN 10
1532	AV.VLK.PRESTO.KK.GROEI 1.MAX.KERN 10
1571	AV.VLK.PRESTO.K.GROEI 2.MAX.KERN 20
1572	AV.VLK.PRESTO.K.GROEI 2.SAL.KERN 20
1588	AV.VLK.PRESTO.K.3.MAX.KERN 30
1589	AV.VLK.PRESTO.K.3.NAR.KERN 30
1590	AV.VLK.PRESTO.K.3.KERN 30

VITAAL

1508	VLK.VITAAL.START.MEEL.CCM.MAX
1506	VLK.VITAAL.START.MINI.KK.MAX
1507	VLK.VITAAL.START.KRUIJ.MAX
1540	VLK.VITAAL.KK.GROEI 1.SAL
1541	VLK.VITAAL.KK.GROEI 1.MAX
1544	VLK.VITAAL.K.GROEI 2.SAL
1545	VLK.VITAAL.K.GROEI 2.MAX
1562	VLK.VITAAL.K.3.MAX
1563	VLK.VITAAL.K.3.NAR
1564	VLK.VITAAL.K.3
1536	AV.VLK.VITAAL.KK.GROEI1.SAL.KERN10
1537	AV.VLK.VITAAL.KK.GROEI1.MAX.KERN10
1538	AV.VLK.VITAAL.K.GROEI2.MAX.KERN20
1539	AV.VLK.VITAAL.K.GROEI2.SAL.KERN20
1591	AV.VLK.VITAAL.K.3.MAX.KERN 30
1592	AV.VLK.VITAAL.K.3.NAR.KERN 30
1593	AV.VLK.VITAAL.K.3.KERN30

BALANS

1953	VLK.BALANS.START.KRUIJ.MAX
1955	VLK.BALANS.KK.GROEI 1.SAL
1956	VLK.BALANS.KK.GROEI 1.MAX
1957	VLK.BALANS.K.GROEI 2.SAL
1958	VLK.BALANS.K.GROEI 2.MAX
1961	VLK.BALANS.K.3.MAX
1960	VLK.BALANS.K.3.NAR
1959	VLK.BALANS.K.3
1970	AV.VLK.BALANS.KK.GROEI 1.SAL.KERN10
1971	AV.VLK.BALANS.KK.GROEI 1.MAX.KERN10
1974	AV.VLK.BALANS.K.GROEI 2.MAX.KERN20
1975	AV.VLK.BALANS.K.GROEI 2.SAL.KERN 20
1976	AV.VLK.BALANS.K.3.MAX.KERN 30
1977	AV.VLK.BALANS.K.3.NAR.KERN 30
1978	AV.VLK.BALANS.K.3.KERN 30

MALEN EN WALSEN GRONDSTOFFEN
PERFECT OP ELKAAR AFGESTEMD

Fittere vleesvarkens door verbeterd voer

Het assortiment vleesvarkensvoerders is in de eerste helft van 2018 binnen De Valk Wekerom verder verbeterd. We beschikken daardoor over het meest optimale varkensvoer, rekening houdend met genetica, diergezondheid, management en stalsysteem. Zonder dat we afwijken van onze filosofie van stabiele samenstellingen (weinig wisselingen in de gebruikte grondstoffen) en de inhoudelijke kwaliteit van de brok.



De Valk Wekerom heeft dit bereikt door onder andere het proces van malen en walsen van grondstoffen perfect op elkaar af te stemmen. Hierdoor ontstaat voer voor een betere darmgezondheid. Het varken kan daardoor meer uit het voer halen waardoor de voederconversie scherper wordt. Met het nieuwe assortiment zijn er meer mogelijkheden om zowel technisch als financieel het maximale rendement te behalen. Daarmee is het een mooie aanvulling op het bestaande assortiment.

Resultaat in de stal

Grondstoffen hebben seizoenswisselingen en op dit moment is er al een groot deel van de nieuwe oogst gerst en

tarwe binnen. Omdat De Valk Wekerom het belangrijk vindt om met stabiele grondstoffen en samenstellingen te werken, nemen we aan het einde van het seizoen een grote hoeveelheid 'oude oogst' gerst op voorraad. Dat biedt de mogelijkheid om bij aanvang van het oogstseizoen de gerst heel geleidelijk aan te vervangen door de nieuwe oogst. In een tijdsbestek van minimaal

twee maanden zitten we pas volledig op de nieuwe oogst. De jongste diergroepen blijven zolang mogelijk op de oude gerstvoorraad staan. Daarnaast voegen we ook nog enzymen toe, die het verteren van de koolhydraten uit de granen gemakkelijker maken voor het varken. Door al deze aanpassingen is er direct resultaat in de stal te zien. Varkens zijn fitter en ze presteren beter.

	De Valk Wekerom			Agrovison		
	Groei	VC	uitval	Groei	VC	uitval
2016	820	2,50	2,0	807	2,57	2,3
2017	824	2,48	1,7	822	2,56	2,4
2018/6mnd	852	2,39	2,0	825*	2,50*	2,4*

* Voorlopige cijfers Agrovison

De groei en voederconversie verbeteren bij De Valk Wekerom sneller dan landelijk het geval is.



Vanuit het centrale regelcentrum wordt het productieproces nauwlettend in de gaten gehouden.

PRODUCTIEBEDRIJF MEPPEL VOOR PLUIMVEEVOER KAN SNEL SCHAKELEN

U vraagt, wij produceren

De vestiging van De Valk Wekerom in Meppel is volledig ingericht op de productie van pluimveevoer. Wekelijks gaat er rond de 1.400 ton de deur uit. Bestemd voor vleeskuikens, opfokhennen, leghennen, vleeskuikenmoederdieren en eenden. Met eigen vrachtwagens gaat het voer richting de klant. „En als het écht moet, kan dat heel snel,” zegt assistent bedrijfsleider Jan van Dam.

U vraagt, wij produceren. Dat zou het motto van de fabriek in Meppel kunnen zijn. Want naast een breed assortiment standaardvoer wordt er ook uitgebalanceerd maatwerkvoer geproduceerd. „Veel van onze afnemers hebben specifieke wensen voor de samenstelling van hun pluimveevoer. De een wil er bijvoorbeeld wat meer mais in en minder tarwe. Weer een ander wil extra mineralen. Wat dat betreft

zijn alle variaties mogelijk”, vertelt Jan van Dam. Ook worden er voor klanten regelmatig proeven gedaan met de samenstelling van hun pluimveevoer.

De nutritionist van De Valk Wekerom speelt daarbij altijd een centrale en cruciale rol. Hij berekent en onderzoekt nauwgezet welke samenstelling van het voer voor een pluimveehouder het meest

efficiënt is. Laat een proef een positief resultaat zien, dan wordt die kennis gedeeld met andere pluimveehouders. „Op die manier kunnen ook zij daar hun voordeel mee doen”, vertelt Van Dam, die sinds 2013 bij De Valk Wekerom werkzaam is.

Kwaliteit

Tijdens het gehele productieproces wordt de kwaliteit op allerlei manieren scherp in de gaten gehouden. Dat begint direct al bij binnenkomst van de diverse grondstoffen. Nadat die eerst visueel zijn gecontroleerd, wordt er van elk product één innamemonster gemaakt. Die worden vijf maanden bewaard. Van Dam daarover: „Mocht er zich een keer een probleem

Van elk product dat de fabriek binnenkomt en verlaat wordt een monster gemaakt.



Jan van Dam beschouwt het als een uitdaging om afnemers die 'leeg zijn' snel van dienst te zijn.



De vacuümcoater zorgt ervoor dat additieven sneller en beter in de korrel worden opgenomen.

voordoel, dan kunnen we via een track en tracing systeem precies zien wanneer er wát is binnengekomen. Ook van elk afgeleverd product worden er monsters genomen. Die worden vier maanden bewaard. Op die manier kunnen we altijd alles terug herleiden." Ook de versleping tijdens het productieproces is een belangrijk onderdeel van de kwaliteitsbewaking. Daarbij gaat het met name om het voorkomen van de vermenging van GMO en Non-GMO (niet genetisch gemodificeerde) grondstoffen.

Met dat doel worden de perslijnen bij het overschakelen op een ander product consequent schoongespoeld. Om ervoor te zorgen dat de kans op vermenging tot een minimum wordt beperkt, houdt ook het automatiseringssysteem voortdurend een oogje in het zeil. Dat slaat alarm als er mogelijk een

vermenging dreigt. Een alarm dat in de centrale regelkamer van de fabriek direct wordt opgemerkt.

Vacuümcoater

Tijdens de rondleiding door de fabriek wijst Van Dam op de verschillende stappen in het productieproces, waaronder het wegen, mengen, walsen en persen. De weg door het bedrijf voert langs vele trappen, liften, deuren en andere doorgangen. Een waar doolhof voor wie er niet dagelijks komt. We blijven even wat langer stilstaan bij de vacuümcoater. „Dat is de laatste stap in het productieproces. Met de vacuümcoater kunnen we allerlei producten aan de korrels toevoegen, zoals enzymen, oliën en vetten. De machine zorgt ervoor dat dergelijke additieven sneller en beter in de korrel worden opgenomen en niet aan de buitenkant blijven zitten. Want dan zouden ze er te gemakkelijk

weer vanaf kunnen gaan." Het komt regelmatig voor dat er in Meppel spoedorders binnenkomen van pluimveehouders die door hun voorraad dreigen te raken. Jan van Dam raakt daar niet van in paniek. „In tegendeel, een beetje stress heb je juist nodig om goed te kunnen presteren." Hij beschouwt het eerder als een uitdaging om afnemers die 'leeg zijn' snel van dienst te zijn.

„De volgende dag leveren is sowieso geen probleem. Als het écht moet kunnen we binnen drieënhalve uur 32.000 kilo pluimveevoer produceren en met onze vrachtwagens naar de betreffende klant brengen. Dat we zo snel kunnen schakelen en flexibel zijn komt ook doordat al onze medewerkers allround zijn. Ze kunnen vrijwel overal in het productieproces worden ingezet."

Hergebruik in de veevoederindustrie

Nederland loopt wereldwijd voorop in het hergebruik van bijproducten voor verwerking ervan in diervoeders. Voorbeelden daarvan zijn tarwegries als bijproduct van de broodwinning en suikerbietenpulp als bijproduct van de suikerwinning.

De landbouw staat echter volop in de belangstelling. De druk om de klimaatdoelen te bereiken neemt nog steeds toe. Zo roept onze landbouwminister Carola Schouten veehouders op met ideeën te komen die de klimaatverandering helpen tegen te gaan. Het ministerie van Landbouw, Natuur en Voedselkwaliteit zet zelf vooral in op de bestrijding van voedselverspilling. Als alle geproduceerde voedsel ook zou worden geconsumeerd zou de CO₂-uitstoot wereldwijd met minimaal 8% dalen.

Minder hergebruik

Direct na het voorkomen van voedselverspilling komt hergebruik van voedsel- en voerresten voor de veevoeding. Varkenspest, hoogstwaarschijnlijk veroorzaakt door voeren van swill (keukenafval), zorgde er in 1986 echter voor dat het vervoederen ervan niet meer is toegestaan. De BSE-crisis leidde ertoe dat er sinds 2001 ook geen diermeel verwerkt mag worden in varkensvoer. Diermeel dat geproduceerd wordt uit slachtafval. Het voorkomen van dierziektes heeft dus veroorzaakt dat er minder voedsel hergebruikt mag worden. Momenteel gaan veel voedselrestanten naar de vergisting. De roep om een meer circulaire voeding neemt echter steeds meer toe. Daarom werken verschillende partijen aan het nog verder recyclen van voedsel om hiermee de voedselverspilling te verminderen.

Effect van water toevoegen aan TMR

Melkkoeien met een gemiddelde melkproductie van 38.7 kg/dag kregen een TMR verstrekt met een DS-gehalte van 51% of hetzelfde TMR met watertoevoeging tot een DS gehalte van 45%. Van deze dieren werd doorlopend de pens-pH gemeten.

Het toevoegen van water verminderde de selectie van kleine deeltjes uit het TMR. De dieren op het TMR met watertoevoeging hadden minder schommelingen in de pens-pH.

Bij koeien op het rantsoen met 51% DS lag 50% van de meetwaarden tussen pH 5.8 en 6.15, terwijl op het rantsoen met 45% DS dit tussen 6.0-6.2 lag.

De melkproductie en –samenstelling waren niet significant verschillend tussen beide behandelingen, maar de variatie in eiwit- en vetconcentratie was significant lager bij melkvee dat het TMR met water kregen. De resultaten wijzen op een positief effect op de pensgezondheid door verminderde selectie door het toevoegen van water aan het TMR.



RESULTATEN RUNDVEEONDERZOEK

Haksellengte mais heeft invloed op dichtheid in opslag

In een onderzoek werd snijmais gehakseld op verschillende lengtes (van 3 tot 29 mm) en met verschillende droge stof (DS) gehaltenes (29, 33, 37 en 41%).

De dichtheid van de maissilage nam af met hogere DS gehaltenes. Bij het vergroten van de haksellengte van 3 naar 17 mm nam de dichtheid van de maissilage lineair af van 260-215 tot 230-185 kg DS/m³, onafhankelijk van het DS gehalte. Echter, bij het vergroten van de

haksellengte van 17 naar 29 mm werd er geen verschil in dichtheid van de maissilage gevonden. Dit suggereert dat het vergroten van de haksellengte van 17 naar 29 mm de structuurwaarde van de maissilage kan verhogen zonder

toenemende negatieve impact op de dichtheid en benodigde arbeid voor verdichten. Uiteraard blijft het goed verdichten van de kuil belangrijk. Het risico voor broei moet zeker in overweging worden genomen.

‘Uiteraard blijft het goed verdichten van de kuil belangrijk’



Tips fosfaatrechten

Fosfaat, fosfaatreductie, derogatie en fosfaatrechten. Het zijn thema's die vaak het onderwerp van gesprek zijn in de melkveehouderij. Enkele tips waarmee u uw voordeel kunt doen.

Stel bemestingsplan op

Een bemestingsplan opstellen heeft meer voordelen. Zo weet u namelijk ook waar u staat met betrekking tot de fosfaatrechten. Bent u veehouder en heeft u geen derogatie aangevraagd? Ook dan raden we u aan het bemestingsplan te actualiseren. Dat voorkomt verrassingen aan het einde van het jaar. De fosfaatproductie voor de fosfaatrechten moet forfaitair worden berekend.

Reduceer aantal dieren

Heeft u nog te veel vee op uw bedrijf ten opzichte van het aantal fosfaatrechten dat op uw

fosfaatbeschikking staat? Of wilt u reduceren in het aantal dieren? Dan is het verstandig om op korte termijn te minderen in aantallen. De fosfaatproductie over 2018 wordt namelijk gebaseerd op het gemiddeld aantal dieren in dit jaar. Als u bijvoorbeeld 80 melkkoeien mag houden en u had tot en met augustus 85 koeien op uw bedrijf, dan moet u in september geen 5, maar 10 koeien wegdoen om gemiddeld op 80 koeien uit te komen.

Vergroot fosfaatrechten

Wilt u niet reduceren in het aantal dieren, dan kunt u het aantal fosfaatrechten op uw bedrijf vergroten. Dit kan op verschillende manieren, afhankelijk van uw situatie. Let er op dat u een overdracht van fosfaatrechten uiterlijk eind december 2018 heeft gemeld.

Wacht niet te lang na bezwaar maken

Heeft u bezwaar gemaakt tegen uw beschikking fosfaatrechten? Dan brengt afwachten op een uitspraak risico's met zich mee.

De bezwaar- en beroepsprocedures zijn namelijk lange trajecten. Bovendien is de uitkomst onzeker. Gezien de aangekondigde (hoge) boetes bij het overschrijden van het aantal fosfaatrechten is het belangrijk dat u op tijd naar alternatieven kijkt.

Denk bijvoorbeeld aan rechten leasen of kopen. Of ga een samenwerking aan met een melkveehouder die de melkveestapel wil inkrimpen of die wil stoppen met melken. En misschien is het zelfs een optie om minder melkvee te houden of jongvee uit te besteden.

Btw-voordeel door afschaffing landbouwregeling

Met ingang van 1 januari 2018 is de landbouwregeling afgeschaft. Het is belangrijk dat u laat beoordelen hoeveel btw u terug kunt vragen.

Tot 1 januari 2018 viel u voor de heffing van omzetbelasting onder de landbouwregeling. Hierdoor hoefde u geen btw af te dragen over uw omzet, maar mocht u ook geen btw op uw uitgaven in aftrek brengen. Met de afschaffing van de landbouwregeling moet u nu btw-aangiften indienen.

U mag nu ook in een door uzelf te kiezen btw-aangifte over 2018, btw over in de afgelopen jaren

aangeschafte investeringsgoederen terugvragen. Hetzelfde geldt voor de btw over nog niet gebruikte goederen en diensten, met dat verschil dat u deze btw uiterlijk in het tijdvak van ingebruikname moet terugvragen. Wilt u weten hoeveel btw u kunt terugvragen voor onroerende en roerende zaken die u kocht, liet bouwen of in gebruik nam? Of wilt u weten of u nog btw terug kunt vragen voor nog niet in gebruik genomen goederen? Vraag dat uw financieel adviseur. Ook of u in aanmerking komt voor de kleine ondernemersregeling. In dat geval kunt u mogelijk een verzoek indienen voor ontheffing van administratieve verplichtingen.

Privacyverklaring aangepast

Coöperatie De Valk Wekerom hecht veel waarde aan de privacy van haar zakelijke contacten. Vandaar dat wij alle persoonlijke gegevens zorgvuldig verwerken en beveiligd bewaren. Hierbij houden wij ons aan de wet en regelgeving, zoals die staat omschreven in de Algemene Verordening Gegevensbescherming (AVG) die sinds 25 mei 2018 van toepassing is. In verband met de invoering van de AVG hebben wij onze privacyverklaring aangepast. U vindt deze op onze website www.dvw.nl onder het kopje 'Organisatie'.

De AVG biedt personen in de hele Europese Unie zeggenschap over de wijze waarop hun gegevens worden gebruikt. Bovendien legt het bedrijven, die deze gegevens verwerken, verplichtingen op. Tot slot biedt de AVG personen

verbeterde rechten waar het de bescherming van hun gegevens betreft.

Gegevens wijzigen

In onze privacyverklaring kunt u lezen hoe wij uw gegevens

gebruiken en met welk doel wij dat doen. Bovendien geven we in de verklaring aan hoe u zeggenschap over dat gebruik en uw rechten kunt uitoefenen als het gaat om uw gegevens.

De AVG verplicht bedrijven en organisaties ook om alle persoonsgegevens up-to-date te houden. Ontvangt u dus post van Coöperatie De Valk Wekerom en staat er een fout in de adressering, geef dat dan door. U kunt hiervoor contact opnemen met het Hoofd administratie Piet Jan Seton, telefoon (0318) 461141, e-mailadres pjcseton@dvw.nl.

Buitenlands bezoek

Nog net vóór de vakantieperiode kreeg De Valk Wekerom bezoek van een gezelschap uit Thailand. Het buitenlandse bezoek kwam bij ons via Duck To Farm, het bedrijf waar wij voer aan leveren. De Thai kregen een uitgebreide rondleiding door de fabriek in Lunteren. Ze waren onder de indruk van de wijze waarop de voerproductie bij De Valk Wekerom plaatsvindt.

Het bezoek was onder de indruk van de wijze waarop de productie bij De Valk Wekerom plaatsvindt.



Hoge Valkseweg 58
6741 GN Lunteren

Postbus 3
6740 AA Lunteren

(0318) 46 11 41
info@dvw.nl
www.dvw.nl

